

Als mittelständische Unternehmen sind wir in der Rohstoffgewinnung und der Asphaltproduktion tätig. Wir sind Betreiber eines Steinbruchs und drei Asphaltmischanlagen mit Produktionsstandorten in Mittelhessen und Nordrhein-Westfalen. Zu unserem Kundenstamm gehört im Wesentlichen die Straßen- und Gewerbetiefbauindustrie sowie in Teilbereichen die Hochbauindustrie. Unsere jahrelange Erfahrung, die hohe Fachkompetenz und die qualitativ erstklassigen Produkte machen uns zum gefragten und zuverlässigen Partner der Bauindustrie.

Grundlage unseres Erfolgs sind unsere motivierten Mitarbeitenden, die gemeinsam als Team auf Augenhöhe miteinander arbeiten. Zur Verstärkung unseres **Vertriebsteams** mit Sitz in **Gießen** suchen wir ab sofort einen

Vertriebsmitarbeiter Steinbruch-/Asphaltindustrie (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

- Du begleitest eigenständig den gesamten Prozess von der Angebotskalkulation und -erstellung bis hin zur Auftrags- und Baustellenabwicklung.
- Du bearbeitest sorgfältig Preisanfragen und führst selbstsicher Preisverhandlungen.
- Für unsere Kunden und Baustellen bist Du ein vertrauensvoller und kompetenter Ansprechpartner.
- Du pflegst bestehende Geschäftsbeziehungen und hast Freude an der Akquise von neuen Kunden.
- Du behältst Markt- und Preisentwicklung unserer Branche und Produkte laufend im Blick.
- Im Bedarfsfall übernimmst Du die Rechnungsstellung und -prüfung.

UNSER ANGEBOT

- Wir bieten Dir ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einer stabilen Branche.
- Wir zahlen Dir eine leistungsorientierte Vergütung sowie Zusatzleistungen.
- Du erhältst einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- Dich erwartet eine flexible Arbeitsgestaltung.
- Wir pflegen eine familiäre Arbeitsatmosphäre mit offenen Türen und einer vertrauensvollen Zusammenarbeit.
- Wir leben eine flache Hierarchie, schnelle Kommunikations- und kurze Entscheidungswege.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über eine kaufmännische, vertriebsorientierte Ausbildung z. B. zum Industriekaufmann oder Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement.
- Als Quereinsteiger bringst Du eine Ausbildung im Einzelhandel mit Erfahrung im Bereich des Baustoffhandels oder der Stein-/Asphaltindustrie mit.
- Du hast bereits Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich der Stein-/Asphaltindustrie gesammelt und besitzt ein technisches Grundverständnis.
- Du beherrschst sicher den Umgang mit MS-Office Anwendungen und bist IT-affin.
- Deine sehr gute Kommunikationsfähigkeit sowie selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise zeichnen Dich aus.
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B.

DEINE BEWERBUNG

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an bewerbung@hbm-asphalt.de vorzugsweise im PDF-Format oder per Post an die unten stehende Adresse.

KONTAKT

HBM Asphalt GmbH
Trautvetter GmbH & Co. KG

Personalleitung - Umgehungsstr. 5, 35043 Marburg
www.hbm-asphalt.de